

Pressemitteilung

Allfinanz bestätigt exzellentes Urteil im Assekurata Karriere-Rating

Köln, den 15. Februar 2022 – Bereits zum neunten Mal zeichnet die Assekurata Solutions (Assekurata) die Allfinanz Deutsche Vermögensberatung AG (Allfinanz) mit der Bestnote (A++) im Karriere-Rating aus. In den Teilqualitäten Vermittlerorientierung, Beratungs- und Betreuungskonzept sowie Finanzstärke bestätigt der Finanzvertrieb die exzellente Bewertung. Für den Prüfpunkt Wachstum vergibt Assekurata erneut ein sehr gutes Urteil.

*Leistungsorientiertes
Karrieresystem mit gezielter Vertriebsunterstützung*

Die Allfinanz bietet ihren Vermögensberatern exzellente Karrierechancen, welche an der leistungsorientierten Philosophie des Unternehmens ausgerichtet sind. Das transparente Karrieresystem zeigt den Beratern dabei strukturiert die Entwicklungsmöglichkeiten innerhalb des Unternehmens auf und bietet somit eine nachvollziehbare Planungsgrundlage für die berufliche Entwicklung. Positiv bewertet Assekurata vor allem die objektiv messbaren Aufstiegsbedingungen, die sich aus quantitativen und qualitativen Anforderungen zusammensetzen. So sind Beförderungen beispielsweise sowohl an branchenübergreifende, produktunabhängige Produktionsleistungen als auch an persönliche und fachliche Weiterentwicklungen gebunden.



Neben attraktiven Karrieremöglichkeiten hängt die berufliche Entwicklung der Vermögensberater von der Qualität der Vertriebsunterstützung ab. Zur individuellen Förderung jedes Einzelnen in seinem beruflichen Erfolg richtet die Allfinanz ihre Unterstützungsleistungen auf die tägliche Beraterpraxis aus. Die regionale Betreuung der Berater wird dabei durch einen persönlichen Betreuer in den jeweiligen Direktionen sichergestellt. Weitere Unterstützung erfahren die Berater durch ihre Ansprechpartner in der Frankfurter Zentrale sowie Spezialisten der Produktpartner, die bei Bedarf zu Kundengesprächen hinzugezogen werden können. Großen Wert legt die Allfinanz auch auf einen engen Kontakt zwischen Management und Vertrieb sowie den Erfahrungsaustausch der Berater untereinander. Ein Instrument hierfür stellen regelmäßige Veranstaltungen und Webinare dar, in welchen der Finanzvertrieb seine Berater fachlich auf den neusten Stand bringt und vertriebsbezogene Impulse vermittelt.

<i>Attraktive leistungsbezogene Steuerungselemente</i>	Die Erfolge der Vermögensberater honoriert die Allfinanz über eine attraktive Vergütung sowie monetäre Sonder- und Versorgungsleistungen. Die Sonderzahlungen stehen dabei im Einklang mit der leistungsbezogenen Gesamtausrichtung des Vertriebs. Zielführende Impulse in Form von monetären Anreizen setzt der Finanzvertrieb beispielsweise für überdurchschnittliche Leistungen in der Kundenberatung, eine nachhaltige Kundenbetreuung sowie eine erfolgreiche Einarbeitung, Ausbildung und Begleitung neuer Vertriebspartner.
<i>Vielfältiges Aus- und Weiterbildungsangebot</i>	Einen wichtigen Stellenwert in der Unternehmenskultur nehmen auch die intensiven Aus- und Weiterbildungsmaßnahmen ein. Hier steht den Vermögensberatern der Allfinanz unverändert das vielfältige Angebot des DVAG-Konzerns offen. Sämtliche Ausbildungsbausteine können dabei im Selbststudium, durch die Teilnahme an Präsenzseminaren oder in Kombination aus beidem absolviert werden. In Abstimmung mit der Führungskraft können die Vermögensberater ihre Ausbildung individuell und selbstständig gestalten. Hervorzuheben ist auch das umfassende E-Learning-Angebot, wodurch die Berater Weiterbildungsmaßnahmen einfacher in ihren Berufsalltag integrieren können.
<i>Neuer Rekord bei den Umsatzerlösen</i>	Die Wirksamkeit der Unterstützungsleistungen spiegelt sich erneut in den Unternehmenskennzahlen wider. So steigerte die Allfinanz 2020 zum wiederholten Mal in Folge ihr Geschäftsergebnis. Anspruchsvoll bleibt unverändert die Gewinnung neuer Partner. Die stabile Finanz- und Vermögenslage sowie das erneute Provisionswachstum sorgen insgesamt für einen positiven Ausblick.

<i>Über die Assekurata Solutions GmbH</i>	<p>Die Assekurata Solutions GmbH ist 2010 aus der Assekurata Assekuranz Rating-Agentur GmbH hervorgegangen. Die Gesellschaft richtet ihren Fokus auf Beratungs-, und Marktforschungsdienstleistungen für Versicherungs- und Vertriebsgesellschaften.</p> <p>Den Beratungsschwerpunkt bilden dabei die Gestaltung vertriebs- und kundenorientierter Prozesse, die Optimierung von Vertriebssteuerungsinstrumenten sowie die Umsetzung regulatorischer Anforderungen im Rahmen von Compliance-Projekten.</p> <p>Darüber hinaus unterstützt die Assekurata Solutions GmbH Unternehmen bei der Durchführung von Kunden- und Vertriebspartnerbefragungen, der Analyse und Interpretation der Ergebnisse sowie der Optimierung der Handlungsfelder.</p>
<i>Assekurata Karriere-Rating</i>	Das interaktive Karriere-Rating von Assekurata bewertet die Attraktivität von Vertrieben aus Sicht des Vermittlers. Hierbei differenziert Assekurata sowohl Ausschließlichkeitsvertriebe als auch eigenständige beziehungsweise unabhängige Finanzvertriebe. Das Rating ist jeweils ein Jahr gültig und bedarf dann einer Aktualisierung. Die gültigen Ratings und ausführlichen Berichte werden auf www.assekurata-solutions.de veröffentlicht.

Kontakt

Russel Kemwa
 Pressesprecher
 Tel.: +49 221 27221-38
 Fax: +49 221 27221-77
 E-Mail: kemwa@assekurata-solutions.de
 Internet: www.assekurata-solutions.de

Markus Kruse
 Geschäftsführer
 Tel.: +49 221 27221-33
 Fax: +49 221 27221-78
 E-Mail: kruse@assekurata.de
 Internet: www.assekurata-solutions.de